



ERFOLG IST EINSTELLUNGSSACHE DU HAST ES IN DER HAND

Hays ist weltweit die Nr. 1 in der Rekrutierung von Spezialisten. Allein in Deutschland, Österreich, der Schweiz und Dänemark unterstützen wir über 3000 Spitzenunternehmen. Und wir wachsen schnell weiter.

Wir packen jede Aufgabe entschlossen an. Langjährige Branchenerfahrung und ein internationales Netzwerk sichern uns das nötige Vertrauen unserer Kunden.

Gehe jetzt den ersten Schritt und bewirb Dich bei Hays. Wir freuen uns auf Dich!

TRAINEE IM VERTRIEB UND RECRUITING (VOLLZEIT 6 MONATE) (M/W)

Standort: Basel, Zürich, Bern oder Genf

Deine Aufgaben:

- Während Deines Traineeprogramms im Key Account Management bei Hays lernst Du den Vertrieb und die Recruiting-Services auf dem Feld der spezialisierten Personaldienstleistung kennen, um nach sechs Monaten als Account Manager einzusteigen
- Von unseren erfahrenen Account Managern / Consultants lernst Du das Handwerkszeug der Kundenbetreuung – von der Akquise am Telefon bis zur Personalberatung bei unseren Kunden vor Ort – und beginnst, Dir Deinen eigenen Kundenstamm aufzubauen
- Im Recruiting identifizierst Du geeignete Experten für unsere internationalen Kunden in Social Networks, Datenbanken und anderen Kanälen und kontaktierst diese proaktiv
- Du bist Ansprechpartner für unsere Kandidaten und Kunden, führst eine telefonische Vorqualifikation der Experten durch und lernst, telefonische und persönliche Interviews zu führen
- Zusammen mit dem Sales Team betreust Du unsere Kunden und Kandidaten aus den Bereichen Engineering, IT, Finance, Life Sciences oder Construction & Property

Deine Qualifikationen:

- Du bist Student im Bachelor- oder Masterstudium, stehst am Ende Deines Studiums und möchtest nun Deine Karriere starten
- Insgesamt überzeugst Du durch Kommunikationsstärke, Humor und Sales-Affinität und hast Lust, Kunden und Kandidaten von einer Zusammenarbeit mit Hays zu überzeugen
- Du organisierst Deinen Arbeitsalltag gern durch Ziele und bringst einen ausgeprägten Leistungs- und Erfolgswillen mit, um diese eigenständig oder im Team zu erreichen
- Idealerweise bringst Du Erfahrung im Recruiting und/oder Active Sourcing mit
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse runden Dein Profil ab. Für unseren Standort in Genf verfügst Du über sehr gute Französisch- und verhandlungssichere Englischkenntnisse

Hays
Internal Recruiting Schweiz
Sihlstrasse 37
8001 Zürich
Schweiz
Tel.: 0800-4636 4297
E-Mail: start@hayscareer.net
hayscareer.net



ACCOUNTANCY & MA/CONSTRUCTI
CONTACT CENTR
ATIONS/EDUCATI
NOLOGY/LEGAL
SAFETY/POLICY &
OURCES & MINING
ENGINEERING/HU
LOGISTICS/FACILITIES MANAGEMENT/FINANCIAL
CIAL SERVICES/SOCIAL CARE/SALES & MARKETI
ING/ENERGY/OFFICE SUPPORT/RESPONSE MANA
HEALTHCARE/OIL & GAS/ARCHITECTURE/ASSESS
& DEVELOPMENT/PUBLIC SERVICES/ACCOUNTAN
NCY & FINANCE/EDUCATION/PHARMA/CONSTRU
NSTRUCTION & PROPERTY/RESOURCE MANAGEM
MENT/MANUFACTURING & OPERATIONS/RETAIL/I
INFORMATION TECHNOLOGY/SALES & MARKETING
RATEGY/BANKIN
MARKETING/ENE
INING/TELECOMS
HUMAN RESOURC
TRES/FINANCIAL
PHARMA/MANUF
HEALTHCARE/AR
PROCUREMENT/H
UCATION/PHARM
TY/CONTACT CEN
URING & OPERATI
ON TECHNOLOGY
NT/HEALTH & SAF
NKG/RESOURC
INSURANCE/ENG
RESOURCES/LOG
PUBLIC SERVICES
RESOURCES & MIN
ENGINEERING/H
CONTACT CENTR
ES/SOCIAL CARE
NG/ENERGY/HEA
OFFICE SUPPORT
LEGAL/OIL & GAS